

PULSAR SYSTEM – Pulsar System jest dostawcą zintegrowanych, kompleksowych rozwiązań i usług informatycznych wspierających sektor średnich i dużych przedsiębiorstw. Działalność na rynku nowoczesnych technologii rozpoczęliśmy w 1995 roku. Wiedza, umiejętności, a także doświadczenie w połączeniu z najnowocześniejszymi technologiami sprawia, że nasze projekty są zawsze realizowane na najwyższym poziomie, dzięki czemu udało nam się osiągnąć pozycję wiodącej firmy informatycznej w regionie. Obecnie wchodzimy w okres dynamicznego rozwoju.

W związku z powyższym poszukujemy kandydatów na stanowisko:

Specjalista ds. sprzedaży

Nr ref.: HND

Osoba zatrudniona na tym stanowisku odpowiedzialna będzie odpowiedzialna za :

- budowanie długotrwałych i solidnych relacji z klientem biznesowym,
- realizację celów sprzedażowych,
- prowadzenie prezentacji handlowych,
- kreowanie pozytywnego wizerunku firmy,
- aktywne poszerzanie bazy klientów.

Wymagania:

- komunikatywność, kreatywność i zaangażowanie w pracę,
- samodzielność i dynamizm w działaniu,
- doświadczenie i znajomość branży IT,
- wysoko rozwinięte umiejętności komunikacyjne i interpersonalne,
- praktyczna znajomość technik sprzedaży i negocjacji,
- gotowość do odbywania wyjazdów służbowych,
- prawo jazdy kat. B.

Ofertujemy

- stabilną pracę w firmie o ugruntowanej pozycji na rynku,
- duże możliwości rozwoju zawodowego,
- stałą pracę w pełnym wymiarze godzin + premia,
- narzędzia niezbędne do wykonywania pracy.

Zainteresowane osoby prosimy o przesłanie CV i listu motywacyjnego wraz z nr referencyjnym umieszczonym w temacie wiadomości w terminie 14 dni na adres:

Pulsar System,
ul. Powstańców Śląskich 73A,
87- 100 Toruń
praca@pulsarsystem.pl
<http://www.pulsarsystem.pl>

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z ustawą z dn. 29.08.97 roku o Ochronie Danych Osobowych Dz. Ust Nr 133 poz. 883).